

INDICE

Premessa	pag. 11
Introduzione	» 13
Parte prima	
Lo sviluppo economico italiano dal 1945 a oggi	
1. La ricostruzione (1945-1953)	» 19
1.1. Introduzione	» 19
1.2. La struttura economica nell'immediato dopoguerra e l'eredità del fascismo	» 20
1.3. I problemi economici e sociali nell'Italia del dopoguerra	» 23
1.4. La collocazione internazionale	» 25
1.5. Il Piano Marshall (ERP, European Recovery Program)	» 28
1.5.1. L'utilizzazione del Piano Marshall in Italia	» 29
1.6. Gli interventi di politica economica	» 30
1.7. La scelta del modello di sviluppo	» 32
Appendice. Bretton Woods e il nuovo ordine economico internazionale	» 34
Ulteriori letture	» 35
2. Il "miracolo economico": la fase estensiva di sviluppo (1953-1963)	» 37
2.1. Introduzione	» 37

2.2. I caratteri strutturali del modello di sviluppo	pag. 38
2.3. La dinamica della domanda: i motori della crescita	» 40
2.4. Occupazione, produttività del lavoro e distribuzione del reddito	» 43
2.4.1. Alcune caratteristiche strutturali	» 44
2.5. Gli interventi di politica economica	» 45
2.6. Le principali interpretazioni dello sviluppo economico di questa fase	» 48
Appendice. Una nota di approfondimento sulla Bilancia dei Pagamenti e sulle componenti della domanda aggregata	» 51
3. La fase di “sviluppo intensivo” (1963-1970)	» 52
3.1. La crisi del “miracolo economico”	» 52
3.2. I problemi economico-sociali e le novità politico-sociali	» 54
3.3. I caratteri strutturali della fase di sviluppo intensivo	» 55
3.4. Il contesto internazionale e la dinamica della domanda e della produzione	» 56
3.5. Alcune caratteristiche strutturali	» 60
3.5.1. I cambiamenti nel mercato del lavoro	» 60
3.5.2. Alcune caratteristiche strutturali: le occasioni mancate	» 61
3.6. La politica economica	» 63
3.7. Alcune brevi note conclusive	» 65
4. La crisi economica degli anni Settanta	» 66
4.1. Introduzione	» 66
4.2. Le condizioni interne al sistema nazionale: la conflittualità per la distribuzione del reddito	» 67
4.3. Il decentramento produttivo	» 68
4.4. La crisi economica internazionale degli anni Settanta e l'introduzione dei cambi flessibili	» 70
4.4.1. L'inconvertibilità del dollaro e la crisi petrolifera: l'introduzione dei cambi flessibili	» 71
4.4.2. Cambi flessibili e inflazione	» 73

4.5. Economia e politica economica in Italia	pag. 74
Appendice. Sistemi monetari e regimi di cambio	» 78
5. Industrializzazione diffusa e piccola impresa (1975-1983)	» 80
5.1. Introduzione	» 80
5.2. Le inversioni di tendenza	» 80
5.3. I fattori esplicativi del modello di industrializzazione diffusa	» 87
5.4. Il quadro macroeconomico e la politica economica in Italia	» 91
6. La fase di ristrutturazione delle imprese (1983-1992)	» 96
6.1. Premessa	» 96
6.2. Il quadro internazionale	» 96
6.3. Il Sistema Monetario Europeo	» 98
6.4. L'area commerciale europea e il ruolo della Germania	» 99
6.4.1. Il ruolo della Germania	» 100
6.5. L'Italia nello SME e le performance relative dell'economia italiana	» 101
6.6. La ristrutturazione del sistema industriale italiano: il ruolo dei distretti industriali	» 103
6.6.1. Le caratteristiche strutturali	» 104
6.7. La ristrutturazione delle grandi imprese	» 106
6.8. La politica economica in Italia	» 107
6.8.1. I problemi economici e sociali alla fine degli anni Ottanta	» 110
7. La ristrutturazione del bilancio pubblico e l'integrazione monetaria europea (1992-1999)	» 112
7.1. Introduzione	» 112
7.2. Il contesto internazionale e nazionale	» 112
7.3. L'Italia esce dallo SME	» 115
7.4. Le manovre di politica economica del 1992-1993	» 116
7.5. Il blocco dell'inflazione e la concertazione sociale	» 117

7.5.1. Gli effetti sull'economia reale	pag. 118
7.6. Il processo di integrazione monetaria europea e il trattato di Maastricht	» 121
7.7. La politica economica in Europa: da Paesi a regioni	» 123
7.8. La ristrutturazione del bilancio pubblico in Italia	» 126
7.9. La situazione economica in Italia	» 127
7.10. Verso la moneta unica europea	» 129
Appendice	» 131
8. Integrazione economica internazionale: eurozona e globalizzazione (1999-2007)	» 134
8.1. Introduzione	» 134
8.2. Le tendenze degli scambi internazionali e la redistribuzione del potere economico tra le varie aree del mondo	» 135
8.3. La crisi finanziaria internazionale: i prodromi	» 139
8.4. Economia e politica economica in Europa	» 141
8.5. Il ruolo dell'Europa	» 144
8.6. Economia e politica economica in Italia	» 145
Appendice. Le istituzioni internazionali	» 149
9. La crisi economica e le risposte di politica economica: Europa vs. altre grandi regioni nel mondo	» 151
9.1. Prodromi ed effetti	» 151
9.2. L'inizio della crisi	» 152
9.3. Le risposte di politica economica: un'analisi comparata internazionale	» 153
9.3.1. La mancata risposta di politica economica a livello europeo e nazionale	» 154
9.4. L'interpretazione della crisi: la scelta degli indicatori	» 155
9.4.1. La questione del debito pubblico	» 157
9.4.2. Debito esterno ed Eurozona	» 157
9.4.3. Alcune osservazioni critiche	» 158
9.5. Le possibili risposte in Europa	» 158
9.6. Focus sulla politica industriale in Europa	» 159

9.7. Coerenza economica e organizzazione	pag. 160
9.7.1. Politiche economiche coerenti e mobilitazione di risorse	» 162
10. I problemi dell'economia italiana ed europea oggi: alcune osservazioni conclusive	» 164

Parte seconda

L'economia italiana: alcuni approfondimenti

1. Lo sviluppo economico italiano (1945-1975): le interpretazioni	» 171
1.1. Introduzione	» 171
1.2. Il modello interpretativo di Vera Lutz	» 172
1.3. Lo sviluppo trainato dalle esportazioni: l'interpretazione di Augusto Graziani	» 181
1.4. L'interpretazione di tipo "strutturale"	» 187
2. L'articolazione territoriale del sistema economico italiano negli anni Settanta e Ottanta	» 198
2.1. Introduzione. I modelli territoriali di sviluppo dal dopoguerra a oggi: dallo sviluppo territorialmente concentrato allo sviluppo diffuso	» 198
2.2. Il modello territoriale di sviluppo degli anni Settanta-Ottanta	» 200
2.2.1. Industrializzazione diffusa e piccola impresa: i connotati fondamentali del modello italiano degli anni Settanta-Ottanta	» 200
2.2.2. La crescente articolazione territoriale del sistema economico italiano	» 203
2.2.3. I connotati territoriali dello sviluppo industriale negli anni Settanta e Ottanta	» 209
2.3. I fattori esplicativi del modello territoriale degli anni Settanta-Ottanta	» 211
3. I distretti industriali: i meccanismi di funzionamento	» 217
3.1. I distretti industriali: cambiamento o crisi	» 217

3.2. <i>Social capability</i> e tassi di formazione di nuove imprese nei distretti industriali	pag. 221
3.3. Apprendimento e innovazione: le variabili strategiche per il consolidamento dei distretti industriali	» 222
3.4. Gli insegnamenti dell'esperienza storica: i rischi di collasso del modello e prospettive future	» 225
4. Le PMI di fronte alla crisi: sfide e opportunità	» 229
4.1. Introduzione: PMI e cambiamento economico	» 229
4.2. I punti di forza dei sistemi di PMI	» 230
4.3. Le reazioni possibili alla crisi e i livelli di governo pertinenti	» 231
4.4. È possibile risposta dei sistemi locali e dei sistemi di PMI: azioni collettive e rafforzamento strategico per la competitività e l'innovazione	» 235
Riferimenti bibliografici	» 241